



## Potenzialanalyse «Kundenfocus»

### Verkaufsstellen-Check aus Expertensicht – Potenzial ausschöpfen

Hand aufs Herz - Wissen wir, wie unsere Kunden uns sehen? Wie nimmt man unser Geschäft von aussen wahr? Wo liegt unser Potenzial? Sieht der Kunde, was bei uns einzigartig ist? Wie können wir täglich neue Kunden gewinnen, Stärken optimal nutzen und Mehrumsatz generieren?

Wir prüfen und zeigen Potenziale in den Bereichen:

- Erscheinungsbild und Gesamteindruck
- Eingangsbereich und Aussenwerbung
- Warenpräsentation und Kommunikation
- Sortimentsgestaltung
- Einzigartigkeit - mit was profilieren wir uns?
- Beurteilung Verkauf im Allgemeinen
- Mögliches Umsatz- und Optimierungspotential

#### Leistungsumfang

- Vorbesprechung
- Testeinkauf und Analyse vor Ort beim Kunden
- Erstellung eines Bild- und Textprotokoll
- Besprechung vor Ort mit praktischen Tipps und Hilfsmittel für den Alltag.

#### Kostenbeitrag

##### Pauschal erste Filiale

CHF 1'820.—

##### Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt)

CHF 1'365.—

##### Für jede weitere Filiale

##### Pauschal

CHF 760.—

##### Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt)

CHF 570.—

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.