

Dienstleistungsangebot



Was können wir für Sie tun



Unternehmensberatung 360°

Startup



*gründen, übernehmen
positionieren
starten, loslegen*

Geschäftsentwicklung



*«wachsen», optimieren
entwickeln, skalieren
justieren*

Nachfolgeplanung



*planen, bewerten
realisieren
loslassen, geniessen*

Unser Beratungsprozess

| <i>vertraulich</i> | <i>individuell</i> | <i>vertraulich</i> |
|--|--|--|
| Ihre Informationen sind bei uns sicher - wir verpflichten uns zur Vertraulichkeit. | Ihre Unternehmung ist so einzigartig wie unsere individuelle Beratung. | Ihre Informationen sind bei uns sicher - wir verpflichten uns zur Vertraulichkeit. |

Als spezialisiertes Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen für die Bäckerei- und Confiserie-Branche in der Schweiz, widmen wir uns seit 40 Jahren um die Anliegen von gewerblichen Bäckern und Confiseuren.

Dabei verfolgen wir zwei verschiedene Ansatzpunkte:

- **den individuellen Ansatz**, wo auf Sie individuell zugeschnittene, praxistaugliche Umsetzungsvorschläge erarbeitet werden und
- **standardisierte Dienstleistungspakete**, die Ihre Unternehmensentwicklung mit bewährten und innovativen Leistungen unterstützt.



| Prozessbeschrieb | | |
|---------------------|---------------------------------------|---|
| Erstgespräch | Bis 2 h kostenlos und unverbindlich* | Eine gute Beratung ist immer persönlich. Wir nehmen uns Zeit, Ihre Anliegen zu verstehen und den Aufwand für unsere Arbeit abzuschätzen |
| Offerte | Wir machen ein klares Angebot | Sie erhalten eine Offerte, in der wir die Beratungsschritte und den Kostenrahmen festhalten. Das Honorar richtet sich nach unserem tatsächlichen Stundenaufwand. |
| Analyse und Konzept | Gem. Ihrem Entscheid und Bedürfnissen | Wenn unser Angebot überzeugt, analysieren wir Ihre Situation umfassend. Wir erarbeiten Lösungsvarianten und stimmen die Erkenntnisse und Entscheide mit Ihnen ab. Unsere Varianten legen fest, welche Massnahmen eingeleitet werden müssen. Ob und wie es weitergeht entscheiden Sie. |
| Massnahmen | Wir bieten Lösungsvorschläge | |
| Umsetzung | Bei Bedarf für nachhaltigen Erfolg | Auf Wunsch unterstützen wir Sie bei der Umsetzung der Massnahmen persönlich oder durch die Vermittlung von Kooperationspartnern. |

*telefonisch, online oder vor Ort in Rothenburg – Erstgespräche vor Ort beim Kunden sind kostenpflichtig

Unsere Dienstleistungspreise



| <u>Ansätze</u> | <u>Normal</u> | <u>25% Spez. Rabatt*</u> |
|--|---------------------|--------------------------|
| Berater | | |
| Senior-Berater pro Stunde | CHF 160.-- | CHF 120.— |
| Fachberater pro Stunde | CHF 140.-- | CHF 105.— |
| Junior-Berater pro Stunde | CHF 105.-- | CHF 80.-- |
| Reisezeit | | |
| Die An- und Rückreisezeiten pro Stunde | CHF 80.-- | CHF 60.-- |
| Fahrkosten | | |
| Autospesen pro Fahrkilometer | CHF 0.80 | CHF 0.60 |
| ÖV-Tickets (Hin-& Retourfahrt (1. Kl. Halbtax) | effektiv laut Beleg | |

Zusätzliche Informationen

***Spezial-Rabatt**

Pistor-Genossenschafter und Mitglieder des SBC haben Anspruch auf den Spezialrabatt von 25%. Ebenfalls profitieren Mitarbeitende von Pistor Genossenschaftern, Betriebsnachfrager sowie Neu- und Jungunternehmer von diesen Sonderkonditionen.

Allgemein

Alle hier aufgeführten Preise verstehen sich exkl. Mehrwertsteuer.

Allgemein anfallende Spesen werden entsprechend den Originalbelegen in Rechnung gestellt.

Unsere Beratungsaufwände können sich während der Ausführung des Mandates verändern. Allfällige Abweichungen werden vorgängig immer mit dem Auftraggeber abgesprochen. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.

Unsere Angebote im Bereich Start up



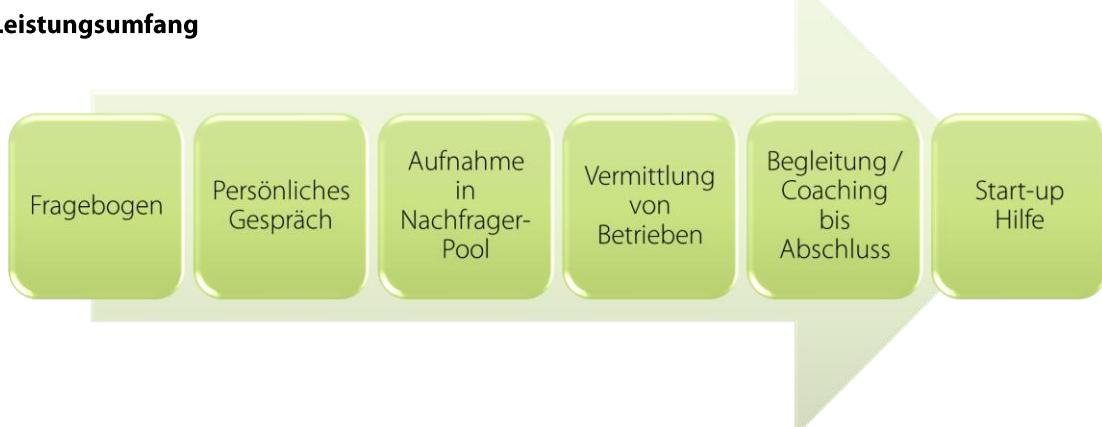
Geschäftsvermittlung

Nachfrager - Schritt in die berufliche Selbstständigkeit

Begleitung und Unterstützung der Nachfrager für Bäckerei-, Konditorei- und Confiseriebetriebe bei der Suche nach dem geeigneten Geschäft.

Wer etwas Eigenes aufbauen will, führt zuerst ein persönliches Gespräch mit uns. Als vermittelnde Anlaufstelle für Jung- und Neuunternehmer sind wir in stetem Kontakt mit den Nachfragern und den diversen Geschäftsanbietern.

Leistungsumfang



Kostenbeitrag

Das Erstgespräch, die Aufnahme in den Proback-Nachfragerpool sowie die Vermittlung der Betriebe mit den dazu nötigen Informationsabgabe ist für einen Interessenten kostenlos. Die Kosten dieser Aufwände werden volumnäßig über den Leistungsbeitrag der Pistor gedeckt.

Weiterführende und besondere Dienstleistungen wie z.B. Unterstützung von Businessplänen, Besichtigungen, auswärtige Gespräche mit Banken usw. sind kostenpflichtig und werden zu folgenden Ansätzen in Rechnung gestellt.

Preis nach Aufwand

160.-- / Std.

Preis nach Aufwand für Genossenschafter / SBC Mitglieder

120.-- / Std.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Start-up Coaching

Unterstützung und Begleitung der Neu- und Jungunternehmer beim Start mit dem eigenen Betrieb

Das passende Geschäft finden ist eine Sache, den Betrieb erfolgreich starten eine andere. Nachdem Sie nun einen Betrieb gefunden haben und als Neuunternehmer/in starten, unterstützen wir sie mit unserer Erfahrung zu folgenden Punkten und Fragen:

Leistungsumfang

- Organisationsaufbau
- Aufbau eines Controlling Tools
- Administrationstätigkeiten
- Betriebskonzept
- Betriebsoptimierung
- Prozessmanagement
- Potenzialanalysen
- Mitarbeiterentwicklung
- Produktionsabläufe
- Kommunikation

Ablauf



Kostenbeitrag

Preis nach Aufwand

160.-- / Std.

Preis nach Aufwand für Genossenschafter / SBC Mitglieder

120.-- / Std.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.

Unsere Angebote im Bereich Geschäftsentwicklung



Standortbeurteilung

Neuer Standort – worauf kommt es an

Eine effektive Standortbeurteilung ist für Unternehmen von entscheidender Bedeutung, da sie die Grundlage für wichtige strategische Entscheidungen bildet. Unser Dienstleistungspaket zur Standortbeurteilung kann Sie in der Entscheidungsfindung unterstützen. Unsere Standortanalyse berücksichtigt die wichtigsten Aspekte und Kriterien eines guten Standortes und beinhaltet:

Leistungsumfang

- Vorgespräch
- Besichtigung vor Ort beim Kunden / Auftraggeber
- Bewertung und Beurteilung aufgrund eines spezifischen Kriterienkataloges z.B.
 - Marktbedingungen
 - Infrastruktur
 - Soziodemographische Kriterien
 - Standortkosten etc.
- Schriftlicher Bericht
- Nachbesprechung
- Vor- und Nachbearbeitung

Kostenbeitrag

Pauschal

Pauschal für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt)

CHF 1'820.—

CHF 1'365.—

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Potenzialanalyse «Kundenfocus»

Verkaufsstellen-Check aus Expertensicht – Potenzial ausschöpfen

Hand aufs Herz - Wissen wir, wie unsere Kunden uns sehen? Wie nimmt man unser Geschäft von aussen wahr? Wo liegt unser Potenzial? Sieht der Kunde, was bei uns einzigartig ist? Wie können wir täglich neue Kunden gewinnen, Stärken optimal nutzen und Mehrumsatz generieren?

Wir prüfen und zeigen Potenziale in den Bereichen:

- Erscheinungsbild und Gesamteindruck
- Eingangsbereich und Aussenwerbung
- Warenpräsentation und Kommunikation
- Sortimentsgestaltung
- Einzigartigkeit - mit was profilieren wir uns?
- Beurteilung Verkauf im Allgemeinen
- Mögliches Umsatz- und Optimierungspotential

Leistungsumfang

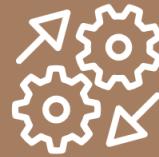
- Vorbesprechung
- Testeinkauf und Analyse vor Ort beim Kunden
- Erstellung eines Bild- und Textprotokoll
- Besprechung vor Ort mit praktischen Tipps und Hilfsmittel für den Alltag.

Kostenbeitrag

| | |
|---|--------------------|
| Pauschal erste Filiale | CHF 1'820.— |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt) | CHF 1'365.— |

| | |
|---|------------------|
| Für jede weitere Filiale | |
| Pauschal | CHF 760.— |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt) | CHF 570.— |

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Mystery-Shopping

Es gibt nur eine Sicht, die Sicht des Kunden/ des Gastes

Die Verkaufsmannschaft, die Qualität der Beratung und das Kundenerlebnis im Kontakt mit Mitarbeitenden machen den Unterschied, ob ich als Kunde/Gast wiederkomme oder nicht. Das Proback Mystery-Shopping Programm in Zusammenarbeit mit Smart Concept, unterstützt Sie bei der Überprüfung und Bewertung der eigenen Verkaufsleistung. Die Summe aussagekräftiger Feedbacks durch geschulte, unabhängige Testeinkäufer/innen ermöglicht ein gezieltes Training und Coaching zur Verbesserung des Kundenerlebnisses.

Leistungsumfang

- 5 Besuchsberichte pro Verkaufs-Standort
- mit vergleichbarer standardisierter Bewertung
- aussagekräftige Testberichte
- 3-sprachig (D / F / I) durchführbar
- Ausgewählte und geschulte Testpersonen
- Analyse und Beratung durch Proback der Ergebnisse
- Teilnahme am «Best Service Award»

Kostenbeitrag

| | | |
|--------------------------|---------------------|-------------------|
| 1 – 5 Standorte | pro Standort | CHF 740.-- |
| 6 – 10 Standorte | pro Standort | CHF 680.-- |
| > 10 Standorte | pro Standort | CHF 610.-- |

Optional

| | |
|---|------------------|
| Zugang Online Auswertungs-Portal | CHF 150.— |
| 3 selbstdefinierte Zusatzfragen | CHF 150.— |
| Auswertung und Besprechung durch Proback | CHF 480.— |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt) | CHF 360.— |

Konsumation gem. Beleg (max. CHF 10.— Retail bzw. CHF 30.-- Gastronomie)

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Vermittlung Kadermitarbeiter

Erfolgschancen erhöhen und Zeit sparen

Wir helfen Ihnen vertraulich wichtige Funktionen in Ihrer Unternehmung zu besetzen. Das Finden von qualifizierten Fachkräften wird immer schwieriger. Wichtig ist, dass heute alle Optionen genutzt werden. Profitieren Sie von unserer bekannten Plattform, unserem spezifischen Netzwerk. Dabei ist äusserste Diskretion und Vertraulichkeit sichergestellt.

Leistungsumfang

Grund-Mandat

- Erstabklärung / Informationsaustausch
- Kontaktaufnahme/Abgleich mit möglichen Interessenten aus dem Proback Nachfrager-Pool
- Gestaltung Inserat – auch für andere Plattformen
- Aufschaltung Website probacK.ch während max. 6 Monaten
- Administrationsaufwände
- Informationsaustausch Mandatsgeber – Proback AG
 - Weiterleitung der Bewerbungseingänge

Optional Dossier-Bearbeitung

- Bearbeitung inkl. Korrespondenz und Prüfung (Erstevaluation) der Bewerber durch Proback
- Weiterleitung valabler Dossiers an Auftraggeber

Kostenbeitrag

Grund-Mandat

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder (25% Rabatt)

CHF 640.—

CHF 480.—

Optionale Dossier-Bearbeitung pro eingehendes Dossier

CHF 50.—

Inserate-Kosten auf externen Plattformen werden direkt 1:1 weiterverrechnet

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Wirtschaftlichkeits-Analyse

Beurteilung Ihrer Betriebskennzahlen

Allein die Zahlen aus der Bilanz- und Erfolgsrechnung reichen nicht aus, ein genaues Urteil zur Situation eines Unternehmens zu fällen. Kennzahlen erhalten ihre volle Aussagekraft erst im Vergleich. Wir unterstützen und begleiten Sie mit unserer Dienstleistung in der Beurteilung Ihrer aktuellen Betriebskennzahlen zum Benchmark. Aufgrund unserer Einschätzung und Auswertung, zeigen wir Ihnen mögliche Massnahmen und Korrektur-Vorschläge auf.

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch
- Betriebszahlenanalyse
- Schriftlicher Ergebnisbericht
- Vorschläge für Korrekturmassnahmen
- Nachbesprechung offline

Optional

- Nachbesprechung vor Ort

Kostenbeitrag

Pauschal

CHF 1'820.—

Pauschal für Genossenschafter / SBC Mitglieder

CHF 1'365.—

Optional

- **Besprechung vor Ort beim Kunden oder online nach Aufwand**
- **Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt**

CHF 160.--/Std.

CHF 120.--/Std.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Mitarbeiterförderung vor Ort

Fähigkeiten und Kompetenzen verbessern und weiterentwickeln

Geschulte und motivierte Mitarbeitende sind das Kapital eines Unternehmens. Ihre Mitarbeitenden erhalten Informationen zu aktuellen und zukünftigen Trends und lernen, was für die Kunden und Gäste wichtig ist und wie Sie diese mit Ihrer täglichen Arbeit begeistern können.

Mit motivierten, leidenschaftlichen Mitarbeitenden ist es möglich, sich zu differenzieren, Stammkunden zu pflegen und täglich Neukunden zu gewinnen.

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition
- Vor- und Nachbearbeitungen
- Schulung vor Ort
- Nachbesprechung

Kostenbeitrag

| | |
|--|--------------------|
| Pauschal pro Block ganzer Tag | CHF 2'280.— |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt% | CHF 1'710.— |
| Pauschal pro Block ½ Tag | CHF 1'670.— |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabat | CHF 1'250.— |

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Kaderschulungen vor Ort

Gute Führung beeinflusst nachweislich die Leistungsbereitschaft

Mitarbeitende so zu führen und zu motivieren, dass sie leistungsbereit, innovativ und loyal auf Bestimmte Ziele hin tätig werden, kann man sich aneignen. Denn engagierte und motivierte Mitarbeitende ist das Kapital eines Unternehmens. Das Binden und Entwickeln guter Mitarbeitenden wird daher immer mehr zum entscheidenden Wettbewerbsfaktor. Erhöhen Sie Ihr fachliches Führungswissen und Qualifikationen im Umgang mit Mitarbeitenden.

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition
- Vor- und Nachbearbeitungen
- Schulung vor Ort
- Nachbesprechung

Das Angebot besteht aus 3 verschiedenen Modulen, aus denen Sie auswählen können. Alle Module sind auch unabhängig voneinander buchbar.

Modul I

Mitarbeiterführung **BASIS**

Modul II

Mitarbeiterführung **MOTIVATION - KOMMUNIKATION**

Modul III

Mitarbeiterführung **KONFLIKTMANAGEMENT**

Kostenbeitrag

Pauschal pro Modul ganzer Tag

CHF 2'280.—

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

CHF 1'710.—

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Strategie- und Zukunftsplanung

Ziele setzen für langfristigen Erfolg – «man kann nicht *nicht* planen»

Wer nicht weiss, wo er hin will, darf sich nicht wundern, wenn er irgendwo ankommt. Die ständige Auseinandersetzung mit Wandel, Unsicherheit und Krisen ist zur Tagesordnung geworden. So steht man als Unternehmer vor wichtigen Fragestellungen. Sei es in strategischer oder operativer Hinsicht. Wo möchte ich mit meinem Unternehmen in 5 Jahren stehen? Welche Chancenpotenziale stehen mir offen? Stimmen unsere Prozesse – sind diese optimiert? Wie nutze und verkaufe ich auf digitalen Kanälen? Wie und wann plane ich meine Nachfolge – wie gehe ich in den nächsten Lebensabschnitt?

Zu solchen oder anderen Fragen erhalten Sie an begleiteten Planungstagen mögliche Antworten und Ansätze zur erfolgreichen Zielerreichung. Auf diesen Erkenntnissen können Sie weiter aufbauen und bei Bedarf auch Projekte mit der praxisnahen Begleitung von Proback weiter vorantreiben.

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition
- Aufbereitung Workshop / Dokumente etc.
- Durchführung des Workshops vor Ort
- Nachbearbeitungen

Kostenbeitrag

| | |
|---|----------------------|
| Preis nach Aufwand | 160.-- / Std. |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 120.-- / Std. |

Gerne unterbreiten wir Ihnen auch ein individuelles Angebot nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Gastro-Fachberatung

Vom Wachstumsmarkt profitieren und Erträge steigern

Erhöhen Sie mit der Proback AG Ihre Gastrokompetenz und werden Sie zum erfolgreichen Verpflegungsanbieter. Durch die richtigen Konzepte, einem kundengerechten Angebot, prozessorientiert mit der geeigneten Infrastruktur und einer guten Vermarktung sind Mehrerträge zu erzielen.

Unsere gesamtheitliche Gastroberatung beantwortet alle Fragen in den Bereichen:

| Konzeption | Prozesse | Infrastruktur | Vermarktung |
|---------------------|----------------------|-----------------------|---------------|
| Situations-Analyse | Kalkulation | Gerätschaften | Präsentation |
| Potenzial-Analyse | Praktische Anwendung | Geschirr | Kommunikation |
| Kundenstruktur | Schulungen vor Ort | Hilfsmittel allgemein | Vorlagen |
| Positionierung | Praxisseminare | | |
| Angebot / Sortiment | Überprüfung Abläufe | | |

Leistungsumfang

- Erstgespräch
- Fundierte Analyse der persönlichen Situation
- Aufzeigen von Optimierungsoptionen
- Unterstützung bei der Umsetzung
- Erfolgskontrolle

Kostenbeitrag

Preis nach Aufwand

für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

140.-- / Std.

105.-- / Std.

Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebots-Paket nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Werbung und visuelle Gestaltung

Aufmerksamkeit und Differenzierung stärken

Kombination von Werbung und visueller Gestaltung stellt ein mächtiges Werkzeug im modernen Marketing dar. Sie ermöglicht es Unternehmen, ihre Botschaften effektiv zu vermitteln, emotionale Verbindungen aufzubauen, ihre Markenidentität zu stärken und sich in einem wettbewerbsintensiven Umfeld zu behaupten. In einer Zeit, in der die visuelle Kommunikation immer wichtiger wird, ist die Investition in professionelles Grafikdesign für Werbezwecke nicht nur eine ästhetische Entscheidung, sondern eine strategische Notwendigkeit für den Unternehmenserfolg.

Unser Marketingfachmann unterstützt Sie bei der Erstellung und Umsetzung Ihrer Werbe- und Kommunikationsmassnahmen.

Leistungsumfang / Themenbereiche

- Gestaltung von Logos, Flyer, Verpackungen etc.
- Aussenwerbung
- Photographie
- Druck

Kostenbeitrag

| | |
|---|----------------------|
| Preis nach Aufwand | 140.-- / Std. |
| für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 105.-- / Std. |

Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebots-Paket nach Mass. Fordern Sie unsere spezifische Angebotsübersicht «Verkaufsförderung» an

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Produktfotographie

Der erste Eindruck zählt – tolle Fotos können entscheidend sein

In einem überfüllten Markt können qualitativ hochwertige Fotos den entscheidenden Unterschied zwischen einem Verkäufer und seinen Mitbewerbern ausmachen. Kunden neigen dazu, bei Anbietern mit ansprechenden Bildern zu kaufen, da dies den Eindruck von Qualität und Engagement vermittelt. Gute Fotos tragen maßgeblich dazu bei, das Vertrauen der Kunden zu gewinnen, die Sichtbarkeit der Produkte zu erhöhen und letztendlich den Umsatz zu steigern. Daher ist es wichtig, in professionelle Fotografie zu investieren

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition
- Fotoshooting in Ihrem Betrieb vor Ort
- Bildaufbereitung inkl. Bildbearbeitung für sämtliche Druck- und Internetanwendungen
- Bildtransfer
- Sämtliche Bild- und Nutzungsrechte

Kostenbeitrag

| | |
|---|----------------------|
| Preis nach Aufwand | 140.-- / Std. |
| für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 105.-- / Std. |

Gerne unterbreiten wir Ihnen auch ein individuelles Angebots-Paket nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Digitales Marketing - Social Media

Social Media Betreuung – Ihr Schlüssel zum digitalen Erfolg

Digital Marketing hat sich in den letzten Jahren zu einem unverzichtbaren Instrument für Unternehmen jeder Größe entwickelt. In einer zunehmend digitalisierten Welt bietet es einzigartige Möglichkeiten, Zielgruppen präzise anzusprechen, die Markenbekanntheit zu steigern und messbare Ergebnisse zu erzielen.

Unsere Dienstleistungen umfassen:

Kostenloser Media-Check

Einfacher Mediencheck auf Website und Social Media (Inhalt, Bilder, Aktualität) mit kurzer, schriftlicher Rückmeldung von 1-2 Seiten im Wert von CHF 160.--.

Start-up-Paket

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition (Online)
- Account Erstellung
- Grundlegende Einrichtung und praktische Beratung
- Einfacher Content-Plan

Kostenbeitrag Start-up-Paket

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

CHF 735.—

CHF 560.—

Wachstums-Paket

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition (Online)
- Fundierte Analyse der bestehenden Kanäle und Inhalte
- Konzeptvorschlag
- Erstellung eines massgeschneiderten Social Media Plan (Jahresplanung)
- 1 Monat Kanalmanagement: Verwaltung und 8 Posts
- **+optionale Leistungen 1 (einzeln buchbar)**
 - Kanalmanagement: Verwaltung der Kanäle und Posts
 - Community Management: Kommentare & Nachrichten
- **+optionale Leistungen 2**
 - Bild- und Videoproduktion

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

CHF 140.-- / Std.

CHF 105.— / Std.

Kostenbeitrag Wachstumspaket

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

CHF 1'260.—

CHF 960.—

Gerne unterbreiten wir Ihnen auch ein individuelles Angebots-Paket nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Digitales Marketing - Website

Website – Pflege und Betreuung

Eine gut gepflegte Website ist nicht nur Ihr digitales Aushängeschild, sondern auch ein wichtiges Instrument zur Kundengewinnung und Kundenbindung.

Unsere Website-Betreuung umfasst sowohl teilweise technische aber vor allem inhaltliche Aspekte, um sicherzustellen, dass Ihre Online-Präsenz stets aktuell, sicher und leistungsfähig bleibt. Wir kümmern uns primär um Ihre Content-Aktualisierungen, damit Sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können. Je nach Vereinbarung auch um Updates und Sicherheitsoptimierungen.

Leistungsumfang

- Erstabklärung/Informationsaustausch/Zieldefinition
- Content-Planung und Redaktion – Entwicklung und Umsetzung eines Content-Plans
- Content-Erstellung – Erstellung und Einpflegen neuer Texte und Bilder (z.B. Blogbeiträge, News, Produktseiten etc.)
- Content-Updates – Regelmässige Aktualisierung bestehender Inhalte (z.B. Produkte, News, Veranstaltungen, Jobs etc.)
- **+Optional**
 - Technische Aktualisierungen gemäss Absprache/Auftrag/Möglichkeit
 - Bild- und Videoproduktion

Kostenbeitrag

| | |
|---|----------------------|
| Preis nach Aufwand | 105.-- / Std. |
| für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 80.-- / Std. |
| Optionale Bild- und Videoproduktion – nach Aufwand | 140.-- / Std. |
| für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 105.-- / Std. |

Gerne unterbreiten wir Ihnen auch ein individuelles Angebots-Paket nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



ERFA-Gruppen Support

«Der Austausch mit anderen ist die Quelle des Lernens.» - Socrates

Gemeinsam stärker werden unter dem Motto: «Aha, so macht ihr das!»

Gruppen-Coaching für aktive und innovative Unternehmer/-innen: Vertrauen, Inspiration und Ideen entstehen dort, wo persönliche Erfahrungen geteilt, lebendige Diskussionen geführt und Expertenwissen vermittelt wird.

Die erfahrenen Unternehmensberater von Proback begleitet interessierte Berufsleute als Gruppenleiter/Coachs in einem vertraulichen Umfeld von Gleichgesinnten und bietet Unterstützung, durch unternehmerisches Know-how und Raum für Austausch auf Augenhöhe.

Das Mitwirken in einer ERFA-Gruppe hilft Alltagssituationen besser zu meistern und den eigenen Betrieb erfolgreich weiterzuentwickeln.

Eine ERFA-Gruppe trifft sich in der Regel 4x pro Jahr zum Austausch.

Bei Interesse besteht die Möglichkeit

- a) Von Beginn an Teil einer neuen Gruppe zu sein
- b) Beitritt in eine bestehende Gruppe

Beachten Sie dazu auch unsere Termine für Informations-Anlässe

Kostenbeitrag

Bei Mitgliederanzahl 8-12

900.-- / Mgl.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Zusätzliche Kompetenzen

Mehrwert durch unsere spezifische Branchenerfahrung

In der komplexen Welt der Unternehmensberatung ist es wichtig, die spezifischen Gegebenheiten der Branche zu kennen. Mit unserer Fachexpertise heben wir uns von anderen Firmen ab. Unser ganzheitliches Verständnis für Ihre Herausforderungen ermöglicht ein Austausch auf Augenhöhe über die gesamte Wertschöpfungskette einer Bäckerei-Confiserie. So ist uns möglich, Sie auch bei individuellen Fragen durch den Geschäftsalltag zu navigieren und bieten so einen nachhaltigen Mehrwert über die herkömmliche Beratungsleistung hinaus.

Sprechen Sie uns, nebst den hier im Dossier aufgeführten Dienstleistungen auch auf folgende Themen an und besuchen Sie unsere jeweils aktuellen Seminare:

Leistungsumfang / Themenbereiche

- Pressedienste
- Kundenumfragen
- Energieberatung
- Nachhaltigkeitskonzepte
- Rückverfolgbarkeit
- Trend-Touren

Kostenbeitrag

| | |
|---|----------------------|
| Preis nach Aufwand | 160.-- / Std. |
| Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt | 120.-- / Std. |

Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebots-Paket nach Mass.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.

Unsere Angebote im Bereich Nachfolgeregelung



Geschäftsvermittlung Teil 1

Anbieter – Erfolgreicher Unternehmensverkauf

Wir unterstützen die Genossenschafter und SBC Mitglieder bei der Nachfolgersuche und begleiten sie über den gesamten Verkaufsprozess.

Dabei sind wir besorgt um eine professionelle und diskrete Nachfolgelösung. Dank unserem grossen Netzwerk und dem einzigartigen Nachfragerpool sind wir das führende Unternehmen im Bereich Vermittlung und Verkauf von Bäckereien-Confiserien.

Leistungsumfang



Allgemeines

Mandatsbeginn: nach erfolgter Zusage / Unterschrift / Bestätigung durch den Auftraggeber

Mandatsende: bei erfolgreicher, erfolgter Übergabe oder bei Widerruf jederzeit jeweils auf Ende des folgenden Monats.

Besonderes: unsere Dienstleistung untersteht im Übrigen keinem Exklusivrecht. Es steht Ihnen frei, eigene Kontakte oder über andere Dienstleister einen Nachfolger zu finden.

Beträge: alle aufgeführten Beträge verstehen sich immer exkl. MwSt.

Unser Dienstleistungspaket deckt folgende Tätigkeiten im Rahmen der Geschäftsübergabe ab:

1 Vorarbeiten

2. Vermittlungstätigkeiten

3 Div. optionale Dienstleistungen im Rahmen der Nachfolgeregelung

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Geschäftsvermittlung Teil 2

Anbieter – Erfolgreicher Unternehmensverkauf

1.

- **Vorarbeiten**

Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt

- Beratungsgespräch beim Kunden
- Begehung des Betriebes/Objektes
- Aufnahme der Situation
- Festlegung und Bestimmung der Tätigkeiten, Mietbedingungen, Preisvorstellungen etc.
- Gesprächsprotokoll/Bericht

pauschaler Initialaufwand CHF 640.—

CHF 480.—

- **+ Optionale Vorleistungen**

- Professionelles Fotoshooting inkl. Bildbearbeitung nach Aufwand **CHF 140.—/ Std.**
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 105.—/ Std.**

2.

- **Vermittlungsarbeiten pauschal pro Monat bis max. 1 Jahr (CHF 600.--)**

CHF 50.—

- Gestaltung Inserate-Texte
- Monatliche Aufschaltung- und Publikationskosten auf dem Marktplatz Proback
- Abgleich der Suchprofile
- Anschreiben/kontaktieren von potenziellen Nachfragern
- Gespräche mit Nachfragern
- Einfordern und Prüfung von Unterlagen
- Versenden von Dokumenten/nachfassen
- Alle Aktivitäten bezüglich Suche nach Kandidaten (Start-up Seminare, Besuche von Berufsschulen, Auftritte bei BP/HFP, Inserate in Fachzeitschriften etc.)
- Anschreiben/kontaktieren/abgleichen mit Netzwerkpartnern
- Publikationen im Auftrag von Proback in anderen Formaten z.B. Panissimo Kampagnen

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.



Geschäftsvermittlung Teil 3

Anbieter – Erfolgreicher Unternehmensverkauf

3.

• + Optionale Vermittlungsarbeiten

- Erstellen einer Kurz-Dokumentation (Factsheet)
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 240.—**
CHF 180.—
- Erstellen einer umfassenden Verk.-Dokumentation
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 1'920.—**
CHF 1'440.—
- Zusätzlich gewünschte Verhandlungsgespräche nach Aufwand
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 160.—/Std.**
CHF 120.—/Std.
- spezielle Inserate und Publikationen **werden 1:1 weiterverrechnet**
- allfällige Kauf- oder Mietverträge *
*Aktienkaufverträge ausgeschlossen **CHF 560.--bis CHF 960.—**
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 420.--bis CHF 720.—**
- Betriebsbewertungen (keine DCF-Methode*)
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 1'280.—**
*DCF-Methode **CHF 3'200.—**
Für Eigentümer / Mitglieder SBC 25% Rabatt **CHF 960.--**
- Inventarschätzungen **CHF 160.— / Std.**
Preis nach Aufwand
Für Genossenschafter / SBC Mitglieder 25% Rabatt **CHF 120.— / Std.**

• Erfolgsbonus

- Bei einem durch Proback erfolgten, erfolgreichen Kontakt mit einem Nachfolger verrechnen wir einen "Erfolgsbonus" von einer Monatsmiete bzw. 1% des Verkaufspreises. Dabei kommt der höhere Betrag zur Anwendung.

Die Preise verstehen sich in CHF, exkl. MwSt. - Reisezeit und Fahrkosten und werden laut Dienstleistungspreisliste berechnet. Die endgültigen Kosten werden nach effektivem Aufwand in Rechnung gestellt.